



Beste lezer,

Het jaar 2007 loopt op zijn laatste benen. December is traditioneel een maand van terugblikken, maar ook van goede voornemens. Wij starten

bij deze met een nieuwe versie van onze Klare Kijk.

Ons voornemen is in elk geval om u in 2008 te blijven informeren over de verzekeringsactualiteit en u bij te staan in al uw verzekeringsdossiers, zowel voor als achter de schermen. Wij verzekeren u in elk geval onze volle inzet. Vooraleer u zich in het feestgedruis stort, lees nog even onze preventietips. Check ook uw reisverzekering voor u naar zonnige of sneeuwoorden vertrekt deze winter.

We willen u tot slot nog bedanken voor het vertrouwen dat u in ons stelt en wensen u en uw familie een fantastisch en gezond Nieuwjaar toe. Veel leesplezier!

Luc Devlamynck  
 Devlamynck Luc

## Devlamynck Luc

Otegemstraat 55 • 8550 Zwevegem • T 056/75.83.37

### SCHADEREGELING

# Een ongeval komt nooit alleen

“Waarom moet ik zo lang op mijn geld wachten?” Deze vraag heeft u zich misschien al eens gesteld als u de pech had betrokken te zijn in een ongeval. Hoewel het misschien overduidelijk is dat u niet in fout bent, komt er achter de schermen heel wat kijken bij de afhandeling van een schadegeval.

#### HOE MEER ZIELEN HOE MEER VREUGD?

Bij de schaderegeling zijn er behalve een tegenpartij nog heel wat andere personen die moeten tussenkomen.

- Zo zal elke betrokkene het ongeval aan zijn **makelaar** melden, die op zijn beurt de **verzekeraar** op de hoogte brengt.
- Er moet een **expert** aangesteld worden die de schade aan uw voertuig komt vaststellen.
- Als er toch betwisting is over de aansprakelijkheid, zal de makelaar de **rechtsbijstandverzekeraar**

inschakelen om uw belangen te verdedigen.

- Soms wordt de **politie** opgeroepen om bepaalde vaststellingen te doen. Ook het opstellen en vrijgeven van een strafdossier neemt tijd in beslag. Denk er trouwens aan om steeds een kopie van uw pv van verhoor of een informatiefiche op te vragen als er politie aan te pas komt.
- Letsels die het gevolg zijn van het ongeval moeten door een **arts** vastgesteld worden. Bewaar dus zeker alle kastickets en doktersbriefjes.

#### MET STRAKKE TEUGELS

Achter de schermen gebeurt er dus heel wat en staan al deze partijen in contact met elkaar. Bij een schadegeval met discussie over de aansprakelijkheid of het schadebedrag is dit soms een tijdrovend karwei. Uw makelaar zit al die tijd niet stil. Hij onderhoudt de contacten en coördineert het hele gebeuren. Zijn eerste bekommernis is immers om ervoor te zorgen dat u snel en correct vergoed wordt.

## Wist u dat?

... er een versnelde schaderegeling voor auto-ongevallen bestaat, in vaktermen gekend onder de benaming RDR (Règlement Direct/Directe Regeling). Voor zover aan bepaalde voorwaarden voldaan is, kan een schadegeval snel uitbetaald en afgesloten worden.

Als de ongevalsomstandigheden duidelijk zijn, is het belangrijk om een volledige en correcte aangifte in te vullen die door alle partijen ondertekend wordt. Neem dus de tijd want elk kruisje is belangrijk. Aarzel niet om bij twijfel ons kantoor te contacteren. Wij staan 24

# Uw tweedehandswagen (ver)kopen volgens het boekje

Bent u van plan een nieuw of tweedehandsvoertuig te kopen, dan kan de verkoop van uw huidige wagen al een deel van die kosten dekken. Op de occasiemarkt van personenwagens speelt het economische principe van vraag en aanbod volop, maar toch zijn er een aantal richtlijnen en formaliteiten waar u best rekening mee houdt.



## GELD WINNEN OF TIJD BESPAREN?

Eens de beslissing genomen is om uw wagen te verkopen, kunt u best bepalen wat uw prioriteit is: snel verkopen of tegen de beste prijs? Als u aan een professional verkoopt dan zal de overeenkomst waarschijnlijk snel rond zijn, maar de richtprijs ligt in dat geval wel lager dan wanneer u aan een andere particulier verkoopt. In dit laatste geval zal de verkoop meer tijd in beslag nemen, maar u ontvangt wel een betere prijs voor zover uw voertuig tiptop in orde is. Koopt u echter een nieuwe wagen, dan kan het soms wel interessanter zijn om uw oude wagen aan de verdeler over te laten.

## PAPERASSEN

Bij een verkoop aan een professional kunt u in de overeenkomst opnemen dat de garage alle formaliteiten op zich neemt. Anders is het bij een verkoop aan een particulier. We zetten alles even op een rij.

Vooraleer u uw voertuig kunt verkopen, moet u ermee naar de 'keuring voor verkoop' gaan. Dit is in principe dezelfde technische keuring als de klassieke auto-

keuring, alleen levert het keuringsstation een aantal documenten af die u nodig hebt om aan de koper te overhandigen. U kunt best aan het keuringsstation op het moment zelf nog eens melden dat u uw voertuig wil verkopen. Let erop dat u uw wagen laat keuren voorzien van de oorspronkelijke

platen waarmee het voertuig ingeschreven staat. Alleen handelaars kunnen gebruikmaken van een handelaarsplaat. Het eerste document dat u ontvangt, is het **keuringsbewijs**. Belangrijk is dat dit slechts twee maanden geldig is. Eens die termijn verstreken is, vervalt de inschrijving van uw voertuig onherroepelijk. U kunt dus best uw voertuig binnen die twee maanden van de hand doen, anders moet u de hele procedure overdoen.

Naast de technische aspecten wordt ook de uitrusting van het voertuig nagekeken. Men controleert bijvoorbeeld of de velgen op uw voertuig wel diegene zijn die horen bij het model van uw wagen. U ontvangt achteraf een tweede document, het **tweedehandsrapport**. Ook dit is slechts twee maanden geldig.

Het derde document dat u zult ontvangen is de **Car-Pass**. Hierop staan de kilometerstanden op de verschillende momenten van onderhoud, zoals uw garage ze doorgaf aan de vzw Car-Pass. Tot slot krijgt u een roze formulier mee. Dit is een **aanvraag tot inschrijving** dat u aan de koper geeft en waarmee die zijn voertuig kan laten inschrijven.

## DE DEAL

Bij de ondertekening van de verkoopsovereenkomst is het nuttig te vermelden dat u al deze documenten aan de koper overhandigt samen met het onderhoudsboekje en het gelijkvormigheidsattest. Het is aan te raden de exacte kilometerstand op het moment van de overdracht van het voertuig nog eens op de overeenkomst te zetten. Zorg er ook voor dat u het volledige bedrag van de koper ontvangen hebt alvorens u de sleutels van uw voertuig afgeeft en bewaar steeds zelf een kopie van de verkoopsovereenkomst.

## VERKOPER WORDT KOPER

Eens uw wagen verkocht is, kunt u de originele achterplaat terugsturen naar de DIV (Dienst voor Inschrijving van Voertuigen) die een schrappingsbewijs zal afleveren. Met dit document en de groene kaart kan uw makelaar de verzekering laten verbreken. Indien u binnen de vier maanden na de verkoop uw nummerplaat opstuurt, krijgt u het teveel betaalde deel van de verkeersbelasting teruggestort. Koopt u een andere wagen, dan kunt u de plaat behouden en opnieuw gebruiken maar moet uw makelaar wel een voertuigwijziging doorgeven aan de verzekeringsmaatschappij. De verkeersbelasting van uw nieuwe wagen wordt vervolgens automatisch verrekend met het reeds betaalde bedrag van de vorige.

## WEBDIV

Uw makelaar kan snel en gemakkelijk een voertuig inschrijven via WebDIV. Op enkele minuten tijd kan hij u een inschrijvingsbewijs overhandigen en zelfs meedelen welke nummerplaat u zult krijgen zodat u in afwachting van uw definitieve plaat al een duplicaat kan laten maken.

# Een levensverzekering kan meer dan u denkt

De beleggingsverzekering is een verzekeringsproduct dat de voordelen van een levensverzekering combineert met een interessante belegging. Een levensverzekering is een flexibel product en er zijn allerlei formules op de markt die u op lange termijn een mooi rendement kunnen opleveren.

Een levensverzekering is een contract waarbij u premies stort aan een verzekeraar die dit geld kapitaliseert en u ofwel bij uw overlijden ofwel op een vastgestelde dag bij leven, een kapitaal uitkeert. Het is echter ook mogelijk een levensverzekering te combineren met een belegging. De gestorte premies worden dan door de verzekeraar geïnvesteerd in beleggingsfondsen. Het gevolg is dat men vaak geen gewaarborgd rendement meer heeft. Toch moet dit met een korrel zout genomen worden. Alles hangt af van de beleggingsstrategie die u of de verzekeraar gekozen heeft. En er is voor elk wat wils. Het is belangrijk om op lange termijn te denken. Vaak is het zo dat hoe ouder men wordt, hoe minder risico's men neemt. Veel hangt dus af van wat u wil. Kies dus zeker een fonds dat past bij uw beleggersprofiel. Een goed gesprek met uw makelaar kan u zeker helpen. Hij zal u met plezier adviseren en met raad en daad bijstaan.

## TAK 21 EN TAK 23

De twee bekendste soorten beleggingsverzekeringen zijn tak 21 en tak 23. Levensverzekeringen van tak 21 zijn goede spaarproducten. Ze geven een gewaarborgd rendement omdat de premies vooral in obligaties en kasbons belegd worden zonder veel risico's. Dit rendement kan nog aangevuld worden met een winstdeelname.

Bij levensverzekeringen van tak 23 ontbreekt vaak dit gewaarborgd rendement. De beleggers investeren in meer

risicovolle fondsen die vooral bestaan uit aandelen of afgeleide en alternatieve producten. Het risico is hoger maar het rendement kan ook hoger liggen. De afgelopen jaren leverde dit mooie resultaten op hoewel dit jammer genoeg geen garantie is voor de toekomst. Aandelen stijgen en dalen, maar toch zal een verzekeraar steeds proberen om een zo hoog mogelijk rendement te realiseren, want dat is uiteindelijk ook de beste reclame voor zijn product.

## VERMOGENSOVERDRACHT

Net zoals bij een klassieke levensverzekering is het mogelijk om een begunstigde aan te duiden die het kapitaal zal ontvangen bij overlijden van de verzekerde of op de eindvervaldag. In plaats van een aanvullend pensioenkapitaal kunt u via deze verzekeringen dus ook uw vermogen overdragen aan uw dierbaren tijdens uw leven.

## FISCALITEIT

De levensverzekering als spaar- of beleggingsinstrument laat toe op lange termijn een kapitaal op te bouwen maar behoudt de voordelen eigen aan de levensverzekering: geen beurstaksen, geen roerende voorheffing in tak 23

en tak 21 bij kapitalisatie langer dan acht jaar en de mogelijkheid om aan successieplanning te doen door de waarborg overlijden op te nemen. De polissen van tak 21 en tak 23 zijn wel onderworpen aan een premietaks van 1,1%.

## BELEGGERSPROFIEL

Om u de beste oplossing aan te bieden, is het belangrijk dat uw makelaar uw beleggersprofiel kent. Hoe groot is uw maandelijks nettoinkomen? Hoeveel kunt u maandelijks sparen? Welke eisen stelt u aan uw beleggingen? Met welk rendement bent u tevreden? Welke beleggingen kent u? Hoe informeert u zich over de financieel-economische wereld? Dit zijn slechts enkele vragen die u mag verwachten tijdens een verkennend gesprek met uw makelaar. Op basis van uw antwoorden zal hij uw beleggersprofiel opstellen. Naargelang het risico dat u bereid bent te lopen zal dit conservatief, neutraal, defensief, dynamisch of agressief zijn. Op basis van dit profiel kan uw makelaar u een product aanraden dat aan uw wensen beantwoordt.



# Voorkomen is beter!

Meer en meer mensen trekken er ook in de winter op uit. Sommigen verkiezen hoge temperaturen en trekken naar tropische stranden tijdens de sombere Belgische winter. Anderen verkiezen hoge oorden en houden meer van vries-temperaturen en een sneeuwtapijt.

## PRE-SKI

Ongeacht uw vakantiekeuze, is het steeds raadzaam uw reisverzekeringen na te kijken voor vertrek. Het aanbod is ruim en gevarieerd. Er zijn tijdelijke contracten en jaarcontracten. Sommige polissen dekken enkel technische bijstand bij autopech, anderen bieden ook medische bijstand aan. Ook de repatriëring naar huis bij een ongeval, brand van uw woning of overlijden van een familielid worden in sommige contracten opgenomen. Deze laatste polissen zijn doorgaans wel iets duurder. Wie met het vliegtuig reist en waardevolle zaken meeneemt kan ook een bagageverzekering afsluiten. Voor pech die zich voordoet voor u naar uw favoriete vakantiebestemming kunt vertrekken, is een annulatieverzekering de remedie. Naargelang de contractvoorwaarden wordt alles of een deel van de reiskosten terugbetaald als uw reis wegens ziekte,

overmacht of een andere ernstige contractueel bepaalde reden, niet kan doorgaan. Slecht weer of geen sneeuw behoort niet tot het lijstje. Informeer naar de mogelijkheden, want vaak is het goedkoper om zo'n polis bij een makelaar af te sluiten dan een vakje 'annulatieverzekering' aan te vinken op de documenten van uw reisagent.

## APRES-SKI

Een klein voorbeeld toont aan hoe u ettelijke euro's kunt besparen door vooraf even bij uw makelaar langs te gaan. Jean en Rita gaan elk jaar skiën in Oostenrijk. Bij een ongelukkige val van Jean op de pistes breekt hij zijn voet. Hij wordt door een speciaal reddingsteam naar het dal gebracht en met de ziekenwagen naar een plaatselijk ziekenhuis gevoerd. Na vier dagen mag



hij naar huis. Zonder verzekering moet Jean alle kosten ter plaatste voorschieten en zelf zorgen dat hij thuis geraakt. Hij zal een beperkt aantal kosten kunnen recupereren bij het ziekenfonds. Zijn vakantie zal hem dus enkele duizenden euro's kosten. Mèt verzekering kost dit ongeval hem enkel zijn vakantie. Alle medische kosten, de repatriëring eventueel met het vliegtuig, de reddingskosten en bijkomende kosten die gemaakt worden omwille van vervroegde of latere terugkeer naar huis worden door de verzekering gedekt. Voor sneeuwvakanties bestaan er aangepaste formules. Uw makelaar legt u met plezier de verschillende mogelijkheden uit.

Zoals voor elk hoog bezoek vraagt ook de intrede van Koning Winter enige voorbereiding. Om meer zekerheid te hebben dat uw voertuig de winter goed zal doorkomen, kunt u uw voertuig naar de garage brengen voor een winteronderhoud: aangepaste antivriesvloeistof en een check-up van de banden, remmen en lichten zijn een goed begin. Het belangrijkste uiteraard is uw rijstijl aanpassen aan de weersomstandigheden. Hou voldoende afstand met uw voorligger en maak geen bruske bewegingen. Ook plots remmen is uit den boze want dit kan leiden tot een blokkering van de wielen en dus slippen. Het is beter om zachtjes te remmen en af te wisselen met het afremmen op de motor. Komt u toch in een slip terecht, laat dan onmiddellijk het rempedaal los om opnieuw grip te krijgen en rem af op de motor. Denk erom, een beijzeld weg is twee keer zo glad als een besneeuwde weg, vier keer zo glad als een natte weg en acht keer zo glad als een droge weg. Een verwittigd mens is er dus minstens twee waard!



### Devlamynck Luc

Otegemstraat 55 - 8550 Zwevegem  
Tel. 056/75.83.37- Fax 056/75.92.76  
E-mail Luc@Dvl.be  
Website www.dvl.be  
CBFA 24148

### Kantooruren

9 tot 12.30 uur en 14 tot 17 uur  
zaterdag 9 tot 12.30 uur  
donderdagnamiddag gesloten

